



BANCA FININT

BEST PEOPLE BEST BUSINESS

RISULTATI FINANZIARI CONSOLIDATI FY2024¹

Gruppo Banca Finint: eccellenti risultati 2024, crescita a doppia cifra e primo anno di Piano in linea con obiettivi

- *Aumento del margine di intermediazione a €143 mln (+14%), con ricavi da commissioni che ammontano a €105,3 mln (+10%) pari al 74% del margine di intermediazione*
- *Utile lordo consolidato adjusted cresce del 24% a €33,2 mln (€26,8 mln FY23)*
- *AuM in gestione e consulenza in crescita del 22% a €12,4 mld (10,2 mld FY2023)²*
- *Eccellente redditività con un RoTE adjusted a 19% grazie a ricavi in crescita e ad una maggior efficienza operativa attestata da un Cost Income al 77%, in miglioramento di 3p.p. anche con investimenti in innovazione*
- *Elevata solidità patrimoniale attestata da un TCR a 16,4% e da un CET 1 pari a 16,1%*
- *Prosegue l'investimento sulla struttura organizzativa con il potenziamento dell'organico che sale a 735 dipendenti con l'ingresso nell'anno di 65 persone (670 FY23)*

Conegliano, 1° aprile 2025 – Il Consiglio di Amministrazione di Banca Finint S.p.A., riunitosi il 27 marzo sotto la presidenza di Enrico Marchi, ha approvato i dati di bilancio consolidato relativi all'anno 2024.

Sviluppo del business

Il 2024 è stato un anno caratterizzato da un contesto macroeconomico moderatamente positivo, sostenuto dall'espansione dell'attività economica globale, seppur differenziata nelle diverse aree e frenata dal persistere di fattori di rischio geopolitici e finanziari. L'avvio del calo dell'inflazione e una politica monetaria orientata a sostenere la ripresa economica non sono stati tuttavia supportati a sufficienza da una crescita globale rimasta tendenzialmente invariata rispetto al 2023, soprattutto a causa di tassi di interesse ancora elevati in molte aree geografiche e dal persistere delle tensioni di carattere geopolitico.

In questo scenario non semplice, il 2024 si è confermato un anno di crescita per il Gruppo Banca Finint che ha consolidato la leadership già detenuta nelle attività core e ha accelerato il suo percorso di sviluppo, puntando sulla propria vocazione specialistica e rafforzando la capacità competitiva attraverso le fabbriche prodotte che promuovono l'obiettivo di un business infragruppo integrato.

Il primo anno di Piano Strategico '24-'26 ha così registrato risultati molto solidi, con una forte crescita di tutti i principali indicatori confermando, nonostante il contesto macroeconomico sfidante, le previsioni YoY, in linea con gli obiettivi al 2026.

Risultati che rispecchiano la valorizzazione delle competenze specifiche delle singole legal entities e confermano l'evoluzione verso un modello di business sempre più integrato con un'offerta di servizi e prodotti completa nei settori del corporate&investment banking, dell'asset management, del private banking&wealth management e del credit management.

¹ Il progetto di bilancio verrà votato dall'Assemblea degli Azionisti il prossimo mese di aprile. I risultati consolidati 2024 includono il contributo della capogruppo Banca Finint e delle società controllate Finint Investments, Finint Private Bank, Finint Revalue e Tech-LA. L'Utile lordo *adjusted* e il RoTE *adjusted* sono stati calcolati al netto di componenti di natura straordinaria, a termini omogenei rispetto al 2023

² Totale AuM comprensivo di masse in gestione e amministrato sotto consulenza. Il dato non conteggia gli NPEs del portafoglio proprietario ed è calcolato a termini omogenei rispetto al 2023.



BANCA FININT

BEST PEOPLE BEST BUSINESS

Nell'ottica di migliorare l'efficienza operativa e semplificare i processi, come previsto da Piano il Gruppo ha avviato **significativi investimenti in infrastrutture tecnologiche** e, a presidio e indirizzo di questa leva strategica, è diventata operativa una **nuova direzione dedicata all'innovazione e alla digitalizzazione**. L'obiettivo di una maggiore semplificazione e trasformazione digitale è ulteriormente rafforzato dall'**acquisizione di Fin.It**, società già outsourcer tecnologico del Gruppo bancario, che è entrata a far parte del gruppo a gennaio 2025.

Nel corso del 2024 è stato approvato il primo **Piano di Sostenibilità 2024-2026 di gruppo** che ha definito gli obiettivi relativi ai criteri ambientali, sociali e di governance per uno sviluppo del business profittevole e sostenibile a sostegno dei target delineati dal Piano Strategico '24-'26.

Risultati 2024

Di seguito si illustrano i risultati consolidati del Gruppo Banca Finint per l'anno 2024, confrontati con i risultati consolidati dell'anno precedente.

Il margine di intermediazione di Gruppo è pari a €143,2 mln, evidenziando una crescita del 14%.

Il margine di interesse è salito a €27,2 mln (+33%, €20,4 mln FY2023) grazie al contributo dello sviluppo del business di acquisto di crediti NPE, crediti fiscali e crediti lombard.

Il margine finanziario e da servizi ammonta a €132,5 mln, in crescita del 14%. La **componente economica più rilevante rimane quella derivante dai ricavi da commissioni nette** che, a fine esercizio, registrano **un aumento del 10%, passando da €95,4 mln a €105,3 mln**: a questo risultato ha contribuito in modo particolare la capogruppo Banca Finint che ha accresciuto il margine commissionale del 18% trainato da un rilevante contributo dell'attività di Corporate Finance che, grazie alla conclusione di importanti operazioni di M&A, ha chiuso il 2024 più che triplicando i ricavi netti rispetto all'anno precedente, oltre che dalla conferma della costante crescita del business delle cartolarizzazioni cresciuto del 9% nei ricavi. A questo si sono aggiunti l'asset management che segna una crescita del 7% e il private banking che cresce dell'8%.

Nonostante il deciso incremento del margine di interesse, le **commissioni continuano ad essere la componente di gran lunga più rilevante del margine di intermediazione del Gruppo con un peso del 74%**, mentre il margine di interesse ha un peso del 19% e il risultato di negoziazione, e altre poste minori della gestione finanziaria, pesano per il 7%. Il contributo delle commissioni nette risulta inoltre ben diversificato in quanto la componente dei servizi da gestione cartolarizzazioni si conferma pari al 40%, quello dell'asset management al 22%, quello del private banking al 15% e quello dell'attività sugli NPE al 6%. Il peso per queste aree, che generano principalmente **commissioni ricorrenti**, è quindi **pari all'83%**, l'attività di investment banking contribuisce per il 17%.

Questi **risultati riflettono la crescita dimensionale del Gruppo che diventa sempre più orientato sull'investment banking e wealth management**: il Gruppo Banca Finint a fine 2024 gestiva o forniva consulenza a **€12,4 mld di attivi (+22%, €10,2 mld FY23)**, dei quali circa €5,3 mld nell'asset management, €4,1 mld nel private banking e €3 mld nei servizi di consulenza alla clientela istituzionale.

I **costi operativi si attestano a €110,2 mln (€100,4 mln FY23)** con un incremento del 10%, a seguito della crescita costante delle attività, dell'incremento del personale, dei costi derivati dal rinnovo dei contratti collettivi di settore e degli investimenti in innovazione tecnologica. Nonostante queste componenti, la maggiore efficienza operativa ha determinato un **miglioramento di 3 p.p. del Cost Income Ratio a 77% (80% FY23)**.

Lo sviluppo del capitale umano e il potenziamento dell'organico proseguono con l'ingresso di **65 persone, che segna un incremento del 10%** del personale. A fine 2024 il Gruppo contava **735 dipendenti (670 FY2023)**, con **un'equa proporzione tra donne (49%) e uomini (51%)**, di cui il **21% al di sotto dei 30 anni** a testimonianza della capacità di attrarre e valorizzare i giovani talenti. Inoltre, Finint Private Bank conta 191



BANCA FININT

BEST PEOPLE BEST BUSINESS

consulenti finanziari di cui 40 banker, che operano su 62 uffici comprese le sedi territoriali e le filiali di Milano, Roma e Torino.

L'efficiamento derivante dagli investimenti in innovazione tecnologica è stato guidato e promosso grazie anche alla costituzione di una direzione di gruppo dedicata a **Transformation & Digital Innovation** con l'obiettivo di migliorare l'efficienza operativa, ottimizzare i processi aziendali e creare nuove opportunità di valore. I driver di sviluppo e di beneficio per il Gruppo sono focalizzati sull'utilizzo e **sperimentazione di tecnologie innovative applicate** ai processi di business e all'adozione di modelli di **open innovation** in collaborazione con partner esterni, startup e realtà tecnologiche avanzate per favorire l'introduzione di soluzioni innovative e migliorare l'agilità e la capacità di risposta alle sfide del mercato.

Il forte incremento dell'**utile lordo consolidato adjusted a €33,2 mln** (€26,8 mln FY23) con una **crescita del 24% conferma l'ottimo andamento del business** del gruppo bancario, testimoniato anche dalla crescita di tutti gli altri indicatori.

La robusta **solidità patrimoniale** del Gruppo con un **CET1 pari a 16,1%**, e un **RoTE adjusted al 19%**, evidenziano già **nel primo anno di Piano una crescita profittevole in linea con il percorso verso gli obiettivi al 2026**.

Anche il **profilo di liquidità della Banca** si mantiene su **livelli elevati** con un Liquidity Coverage Ratio (LCR) **al 183%** e il **Net Stable Funding Ratio (NSFR) a 161%** confermandosi considerevolmente al di sopra dei requisiti normativi.

“Gli eccellenti risultati raggiunti nel 2024, con aumenti a doppia cifra di tutti i principali indicatori di bilancio, sono la conferma della solidità del nostro business e della validità del percorso che ci ha portato a diventare una banca d'affari completa e specializzata, capace di proporsi sul mercato con un'ampia offerta di servizi e prodotti specialistici ad alto valore aggiunto” ha dichiarato **Enrico Marchi, Presidente del Gruppo Banca Finint**. *“Nel 2024 abbiamo perseguito con determinazione la sempre maggiore integrazione di servizi e prodotti tra le diverse aree di business del Gruppo, seguendo le linee guida tracciate dal Piano Strategico 2024-2026. Il primo anno di Piano ha segnato quindi risultati solidi in vista dei target al 2026, grazie alla capacità manageriale e dedizione delle nostre persone, che sono il nostro capitale più prezioso. Determinante è stata la nostra capacità di affiancare gli imprenditori e le imprese nei momenti cruciali dei loro processi di sviluppo con percorsi mirati di M&A, gestione del passaggio generazionale e strumenti di liquidità. Con questi risultati continuiamo a confermare a tutti i nostri stakeholder di riferimento l'impegno quotidiano che da sempre approfondiamo nell'offrire una finanza al servizio del benessere delle comunità per creare nuove e concrete opportunità di crescita.”*

“Il 2024 segna per il Gruppo Banca Finint un anno di forte crescita con ottimi risultati che confermano la validità della nostra strategia” ha commentato **Lucio Izzi, Amministratore Delegato del Gruppo Banca Finint**. *“Il margine di intermediazione è aumentato di un solido 14%, sostenuto dal contributo positivo delle commissioni che crescono di oltre il 10%. La redditività si conferma su livelli di assoluta eccellenza con un RoTE al 19% su un robusto CET1 al 16,1%. Il modello di business è capace di generare valore sostenibile, con masse in gestione in aumento e con risultati in linea con gli obiettivi del nostro Piano Strategico. Prosegue, quindi, il percorso di crescita focalizzato su innovazione e maggior integrazione delle nostre attività pronti per affrontare le prossime sfide e cogliere nuove opportunità di sviluppo”*.



BANCA FININT

BEST PEOPLE BEST BUSINESS

I risultati consolidati includono il contributo della capogruppo **Banca Finint** e delle partecipate **Finint Investments, Finint Private Bank, Finint Revalue e Tech-LA**.

BANCA FININT

Nel 2024 Banca Finint ha **allargato il perimetro delle attività svolte nelle operazioni di debito** con attività che vanno dalla strutturazione dei **minibond singoli ai basket bond**, alle **operazioni di finanziamento bilaterali o in pool**, fino ad **operazioni di acquisition financing**.

Anche nel 2024 la banca si è confermata leader nei basket bonds. Nel corso dell'anno Banca Finint ha infatti lanciato **tre nuove operazioni**: il **Basket Bond Lazio** che prevede un programma di emissioni relative a PMI basate in questa regione; il **Basket Bond Redfish**, primo basket bond avente due tranches di titoli ABS (Senior e Junior) e in cui la Banca ha investito nella tranche Senior; e **Viveracqua Hydrobond 5**, la nuova operazione che fa riferimento al Consorzio Viveracqua, nell'ambito della quale otto utilities venete hanno raccolto 200 milioni di cui il 50% da parte della Banca Europea per gli Investimenti. Nel corso del **2025 saranno poi lanciate altre nuove iniziative già in pipeline** o in corso di strutturazione, **tra cui il Basket Bond Lombardia**.

Sono state inoltre perfezionate numerose **operazioni di finanziamento bilaterale e in pool**, ponendo ancor di più le basi per una presenza solida nel mercato con il ruolo di debt advisory per operazioni di questo tipo.

Il **2024** ha inoltre visto la Banca impegnata in **molteplici mandati di M&A**, tra cui **risaltano in particolare quelli conclusi per Triveneta Cavi** (per cui è stato curato il processo di ingresso nel gruppo francese Nexans che opera a livello globale) e **Salcef** (come financial advisor di Morgan Stanley Infrastructures Partners sia per l'operazione di M&A sia nella strutturazione e gestione del finanziamento). Complessivamente si registra un significativo **aumento sia del numero delle operazioni completate che dei volumi transati**. **Anche l'avvio del 2025 segna** una interessante pipeline di potenziali operazioni da eseguire in corso d'anno.

L'area conferma la propria vocazione per **l'assistenza a primarie aziende industriali e operatori di private equity italiani ed esteri**, con un forte focus su aree geografiche contraddistinte da un'elevata densità industriale come il **Triveneto, la Lombardia, il Piemonte e l'Emilia-Romagna** attraverso una vasta gamma di servizi integrati di assistenza tra cui M&A, assistenza in operazioni di finanza straordinaria, consulenza societaria; processi di IPO e di apertura del capitale a terzi, operazioni di Borsa, delisting, Opa, elaborazione di Business Plan e pianificazione finanziaria.

Nel **settore financial institution** si segnala la realizzazione, in qualità di **arranger o advisor, di programmi di covered bond per importanti istituti bancari italiani**, l'assistenza ad alcuni intermediari nell'ambito della realizzazione di **operazioni di cartolarizzazione con regime di Significant Risk Transfer** e le partecipazioni dirette a sostegno di importanti realtà economiche ed industriali del Paese **fra le quali**, unitamente ad una principale banca di investimento internazionale e ad altri investitori istituzionali, una **rilevante operazione di finanziamento strutturata** di €250 mln realizzata attraverso un SPV di cartolarizzazione.

Banca Finint si conferma inoltre **leader nel settore dei servizi per la gestione di operazioni di cartolarizzazione**. Nonostante la flessione del mercato degli NPLs, il business è comunque cresciuto anche nel 2024 con un elevato coinvolgimento in operazioni volte a sostenere le imprese, con sottostante quindi finanziamenti a PMI, basket bond e mutui commerciali.

Sono **aumentati** inoltre significativamente **i mandati relativi a servizi prestati nell'ambito di emissioni obbligazionarie tradizionali, minibond ed erogazioni di finanziamenti**.

Al 31 dicembre la Banca è coinvolta nella prestazione di servizi in **oltre 450 operazioni cartolarizzazione, 40 LeaseCo e ReoCo, 420 bond, minibond o finanziamenti**.

A **fine 2024** è stato inoltre **riconfermato per il 13-esimo anno consecutivo il ranking Strong** (il più alto nella scala di valutazione) con Outlook stabile da parte dell'agenzia di rating **Standard and Poor's** per l'attività di Master Servicer svolta dalla Direzione Securitisation Services.



BANCA FININT

BEST PEOPLE BEST BUSINESS

FININT INVESTMENTS

Finint Investments nel 2024 ha segnato un nuovo massimo storico registrando ricavi da commissioni attive **di oltre €23 mln**, in crescita del 6% rispetto al 2023 grazie alla crescita della **raccolta dei prodotti in gestione e alle sinergie attivate con Finint Private Bank**.

L'utile lordo si è attestato a quota €8,5 mln, un risultato solido a fronte di maggiori costi derivanti dal rafforzamento della struttura di management, pronta al lancio di nuovi prodotti e linee di business, e da nuove operazioni di acquisizione.

Gli asset under management sono aumentati rispetto al 2023, a quota **€5,31 mld (+6%)**, con circa il **55% delle masse gestite in accordo con i principi ESG sanciti dagli UN PRI**.

Il numero di fondi mobiliari e immobiliari in capo al **team di 80 gestori** della SGR si attestava a fine 2024 a **37**, di cui 13 fondi classificati come art.8 secondo SFDR.

Tra le operazioni di successo del 2024 si segnala che, nella divisione Private Capital, sono stati avviati **i terzi vintage dei fondi PMI Italia III e Principal Finance 3**, oltre che il **Fondo Special Credit Opportunity Fund**. È stato inoltre istituito un **fondo parallelo al Finint Equity for Growth**, di private equity, e un **nuovo prodotto ELTIF** dedicato alla clientela retail con una strategia multistrategy denominato Finint Eltif Private Markets, per i quali è previsto l'avvio nel primo trimestre 2025.

In termini di prodotti di public market è stato istituito e avviato in data 9 gennaio 2025 un nuovo OICVM obbligazionario denominato Finint Pinnacle Bond che va a completare la gamma dei prodotti obbligazionari di Finint Investments in termini di offerta strategica alla clientela al dettaglio.

FININT PRIVATE BANK

Dopo la conclusione del processo di integrazione nel Gruppo bancario, nel 2024 Finint Private Bank ha consolidato il suo percorso di sviluppo puntando sul modello di consulenza evoluta, elemento distintivo e caratteristico della banca, e sullo sviluppo di sinergie con i business delle altre realtà del Gruppo Banca Finint, in particolare con il Corporate banking e con Finint Investment nell'ambito dei mercati privati.

Nell'ultimo trimestre 2024 Finint Private Bank ha lanciato **due progetti innovativi** che saranno implementati nel corso del 2025. Il primo è **Tech-La**, la società che offre a banche e compagnie di assicurazione un servizio di wealth advice integrato in una piattaforma tecnologica avanzata e che si distingue per la gestione end-to-end del processo di consulenza con una forte componente di advisory. Uno degli aspetti distintivi di Tech-La è la sua capacità di supportare i consulenti finanziari con strumenti all'avanguardia, che consentono un'analisi approfondita del patrimonio dei clienti e la costruzione di soluzioni su misura. È uno strumento che, grazie all'adozione di tecnologie avanzate, permette di ottimizzare la gestione dei dati e di migliorare la qualità della consulenza, rendendola ancora più trasparente e accessibile.

Il secondo progetto è **The Lighthouse**, l'ufficio studi lanciato a novembre 2024: si tratta di una piattaforma che punta a creare un polo di analisi e ricerca approfondita sugli scenari economici e di mercato coprendo tutte le asset class, con un focus particolare sul segmento liquido del Fixed-Income.

La società ha chiuso l'esercizio con un utile ante imposte pari a € 1,4 mln (+12%), nonostante maggiori costi legati all'incremento del personale e delle infrastrutture tecnologiche.

Con riferimento all'andamento del business, nel 2024 Finint Private Bank ha registrato una **raccolta netta complessiva pari a €481 mln** rispetto ai €379 mln del 2023, con una **crescita del 27%**.

Il **modello di consulenza evoluta**, core banking della banca, ha confermato la sua validità segnando un **incremento del 20% nella raccolta** con un'**incidenza del 42,8% sugli asset in gestione**. Questo modello di business esprime il suo valore grazie all'**elevata qualità della rete** che nel 2024 si è rafforzata con l'**ingresso**



BANCA FININT

BEST PEOPLE BEST BUSINESS

di 20 nuovi professionisti che portano a 191 il totale dei financial advisors che operano nel network su tutto il territorio nazionale.

Il buon andamento delle gestioni **patrimoniali** ha fatto registrare performance fees su quasi tutti i profili, così come si è distinta **l'attività di collocamento il cui contributo è stato significativamente superiore rispetto a quello dell'anno precedente (+22%)**.

Altro segmento importante dell'offerta di Finint Private Bank è il **rapporto con la clientela istituzionale** che offre consulenza alle tesorerie di banche e di società e si pone anche come intermediario su tutto il mondo titoli obbligazionari.

FININT REVALUE

Finint Revalue e le sue partecipate, hanno prodotto un utile ante imposte pari a pari a €0,782 mln (€ 0,123 mln FY23).

Il sistema opera ed eroga servizi nei comparti del Credit Management e del Real Estate Management.

L'area Credit Management ha registrato **ricavi per oltre €6,2 mln**, dei quali il 12% derivante da mandati diretti da Originator, l'82% da mandati da cessionari di portafogli NPL e da un residuale 6% da portafoglio di crediti deteriorati detenuti direttamente. Il totale delle **masse gestite** in questo comparto si è attestato a **€2,75 mld** di GBV di cui €2,25 mld relativi a bad loans e €0,5 mld di UTP sia secured che unsecured.

L'area servizi di Property Management ha generato **ricavi per circa €3,2 mln pari al 34% del fatturato totale** fornendo servizi di gestione tributaria, gestione condominiale e altri servizi correlati al settore immobiliare. Complessivamente la **Società gestisce circa 9000 asset immobiliari**, di cui il 6,5% appartenenti a portafogli NPL, mentre il 93,5% appartenenti a portafogli PL.

In relazione alle attività di remarketing sono state perfezionate 70 operazioni, per un controvalore complessivo pari a circa €26,3 mln di valore intermediato.

CSRD E PIANO DI SOSTENIBILITA'

Il Gruppo ha approvato, contestualmente al **bilancio finanziario consolidato**, la **Rendicontazione consolidata di sostenibilità in compliance con la direttiva europea CSRD** in termini di rendicontazione non finanziaria.

In questo documento viene dato ampio spazio all'approfondimento dei temi legati alla Materialità, all'offerta di prodotti e servizi offerti sostenibili, alle politiche a favore delle persone che lavorano nel Gruppo e alle ambizioni di sviluppo definite dal Piano di Sostenibilità 2024-2026, approvato a dicembre.

A conferma dell'impegno sui temi legati alla sostenibilità per favorire una piena integrazione dei criteri ambientali sociali e di governance nelle sue attività, il Gruppo ha completato la sua transizione verso l'approvvigionamento del proprio consumo energetico, oggi al 100% con Energia Verde certificata. Inoltre, la banca si è impegnata a raddoppiare i prodotti finanziari che promuovano sviluppi ESG (SFDR ex artt. 8 e 9), e ha completato il programma di emissione Hydrobond a sostegno dei piani di investimento dei gestori del servizio idrico, per rendere più efficiente la rete a beneficio delle imprese e delle famiglie, in linea con i principi di gestione sostenibile dell'acqua (Goal 6 Agenda Nazioni Unite).



BANCA FININT

BEST PEOPLE BEST BUSINESS

Il Gruppo Banca Finint è attivo nel mercato italiano del corporate & investment banking, della finanza strutturata dell'asset management e del private banking. Nata a fine 2014, Banca Finint è il punto di arrivo di oltre 40 anni di attività del Gruppo Finanziaria Internazionale, fondato nel 1980 da Enrico Marchi, nel settore finanziario. Nel 2016 si è costituito il Gruppo Banca Finint, con Banca Finint nel ruolo di capogruppo. Banca Finint è specializzata in attività prevalentemente legate al Debt Capital Markets (minibond e specialized lending) e alla strutturazione e gestione di operazioni di cartolarizzazione, covered bond e finanza strutturata, nella consulenza in operazioni di finanza straordinaria e nella realizzazione di operazioni di basket bond sostenendo le imprese e l'economia reale dei territori in cui opera. Del Gruppo Bancario fanno parte Finint Investments, la società di gestione del risparmio attiva nella gestione di fondi mobiliari e immobiliari secondo diverse strategie in linea con le esigenze dei propri investitori, nazionali e internazionali e attiva, fra gli altri, nella gestione di fondi a supporto dell'economia reale (fondi di Minibond), del fabbisogno abitativo della popolazione (Social e Student Housing) e della green economy (fondi Energy) e dal 2022 Finint Private Bank, banca specializzata nei servizi di private banking e wealth management, e Finint Revalue, realtà attiva dal 1989 e specializzata nell'acquisto, valorizzazione e gestione di crediti in sofferenza. Il Gruppo ha sede a Conegliano (TV) e uffici a Milano, Roma e Trento.

Per ulteriori informazioni

Gruppo Banca Finint - Direzione Comunicazione

Emanuela Vecchiet

emanuela.vecchiet@bancafinint.com

Carlo Frioli

Carlo.frioli@bancafinint.com

Community – Reputation Advisers

Giovanna Benvenuti – Tel. +39 3469702981

Laura Meneghetti – Tel. +39 335 8354337

Jacopo Simonetti – Tel +39 351 141 2831

Milano +39 02 89404231 | Treviso +39 0422 416111

finint@community.it